

## YOMONI passe le cap des 50 millions d'euros d'encours sous gestion et confirme l'attrait du modèle de gestion sous mandat digital

Paris, le 26 janvier 2018 – YOMONI, le spécialiste de la gestion d'épargne en ligne annonce ses résultats pour l'année 2017. A la fin 2017, la fintech a dépassé la barre des 40 millions d'euros d'encours sous gestion pour atteindre 50 millions d'euros de collecte à fin janvier 2018. Pour prolonger cette trajectoire en 2018, la société de gestion va s'adresser aux patrimoines les plus élevés avec une proposition différenciée, travaille sur une offre d'épargne salariale et continue le développement de nouveaux partenariats.

### ***Une croissance exponentielle qui valide la pertinence de la gestion sous mandat 100% digitalisée***

L'année 2017 a été une année décisive pour YOMONI qui a vu la pertinence de son modèle de gestion sous mandat entièrement digitalisée validée par d'excellents résultats. En l'espace de 12 mois, YOMONI a vu ses encours sous gestion multipliés par quatre pour atteindre 44 millions d'euros à fin décembre 2017. Une croissance exponentielle qui se confirme : YOMONI portera ses encours sous gestion au-dessus des 50 millions d'euros fin janvier 2018 en collectant 6 millions d'euros sur le seul mois de janvier 2018, soit l'équivalent de la collecte de sa première année d'activité. La société de gestion a pour ambition de dépasser les 100 millions d'encours sous gestion d'ici à fin 2018. « Notre croissance en 2017 est la preuve que le modèle que nous proposons répond aux besoins et usages des Français. Aujourd'hui, plus de 75% de nos clients ont déjà réalisé un reversement et la majorité d'entre eux nous confie leur épargne longue avec un horizon supérieur à 10 ans. », explique Sébastien d'Ornano, Président de YOMONI.

La confiance de ses clients dans sa gestion profilée en ETF et cette vision long terme se voient également au sein du contrat Yomoni-Vie qui atteint un taux d'UC inédit en France de plus de 80%. Cette accélération commerciale est soutenue par les performances financières des mandats qui ont dépassé les 10% nets de tous les frais en 2017 pour les profils les plus dynamiques que cela soit en PEA (+11,7%) ou en assurance-vie (+10,4% pour le profil 10).

### ***Un contexte financier et réglementaire qui crédibilise le modèle de gestion sous mandat de Yomoni***

Ces résultats très encourageants pour l'année qui débute s'inscrivent également dans une période où la question de l'épargne des Français et leur accompagnement dans la prise de risque redeviennent centraux dans le débat public. La nouvelle Loi de Finances fait la part belle à un compte-titres longtemps délaissé et dans le même temps la députée Amélie de Montchalin, membre de la commission des Finances, de l'Économie générale et du Contrôle

budgetaire organisait lundi un « Grand rendez-vous de l'investissement productif » et invitait les acteurs de l'épargne dont YOMONI à partager leurs propositions pour mieux flécher et faire fructifier l'épargne des français.

En février, ce sera le tour des épargnants de s'interroger sur les placements pertinents sur le long-terme. Les annonces des taux de rendements sur les fonds en euros vont confirmer la tendance à la baisse des rendements sur les produits d'épargne classique. « *Des changements profonds vont affecter le rapport des Français à l'épargne en instaurant plus de simplicité et surtout plus de transparence sur les produits d'assurance-vie. Nous avons tous à gagner à rendre l'épargne plus claire et compréhensible, et les épargnants français les premiers.* », ajoute Sébastien d'Ornano.

### ***Une ambition renouvelée et de nouveaux partenariats prévus***

La fintech complétera son offre avec le lancement d'une offre d'épargne salariale dans le courant de l'année pour accompagner les dirigeants et salariés de TPE/PME dans leur mise en mouvement sur le sujet. Dans la continuité des partenariats stratégiques noués en 2017 avec Vie+, Bankin' et Max, YOMONI travaille également avec un acteur majeur de la distribution qui souhaite offrir à ses salariés toujours plus de services et d'attention et ainsi leur proposer un coaching financier dans la gestion de leur épargne. Enfin, la société de gestion souhaite répondre aux sollicitations d'épargnants au patrimoine important avec une offre adaptée. YOMONI conserve son ambition de gérer l'épargne de long terme des Français là où elle se trouve et d'atteindre un milliard d'euros d'encours sous gestion en 2020.

- Fin -

### **A propos de YOMONI**

YOMONI est la première société de gestion<sup>1</sup> à proposer à tous les particuliers une offre sur mesure en gestion pilotée, aux frais de gestion abordables et 100 % en ligne. Un outil de recommandation simple et innovant permet à chaque client de trouver le profil d'investissement adapté à son projet, sa capacité d'épargne et à sa tolérance au risque. À chaque profil d'investissement correspond un mandat de gestion et une enveloppe fiscale : assurance-vie, compte-titres ou PEA. Au 31 décembre 2017, YOMONI totalise 6 000 clients et plus de 40 millions d'euros d'encours sous gestion. En 2020, la société a pour objectif d'atteindre 1 milliard d'euros d'encours sous gestion.

[www.yomoni.fr](http://www.yomoni.fr)

### **CONTACT PRESSE**

#### **Steele & Holt**

Daphné Claude

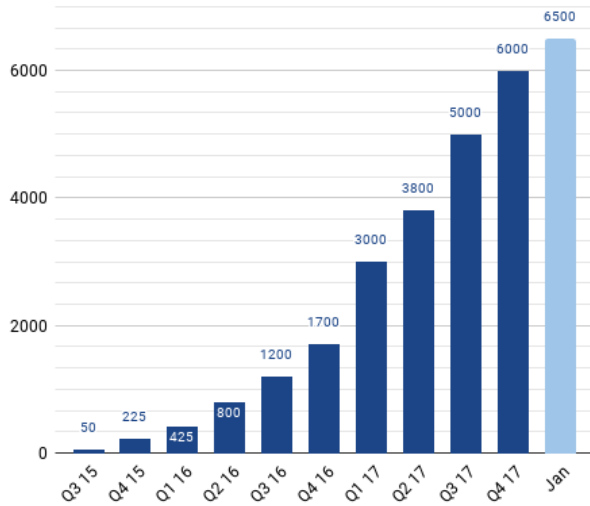
[daphne@steelandholt.com](mailto:daphne@steelandholt.com) - 06 66 58 81 92

---

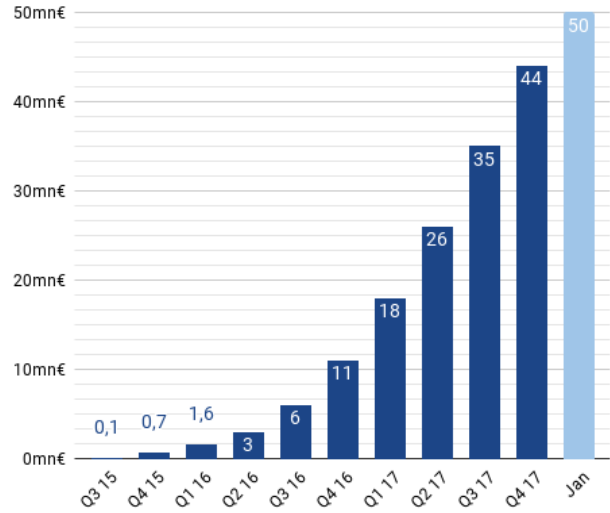
<sup>1</sup> La société a été agréée Société de Gestion de Portefeuille par l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) le 18 août 2015

### Eléments chiffrés

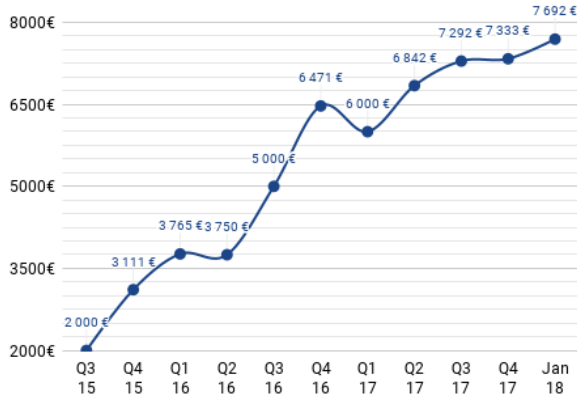
Nombre de mandats signés



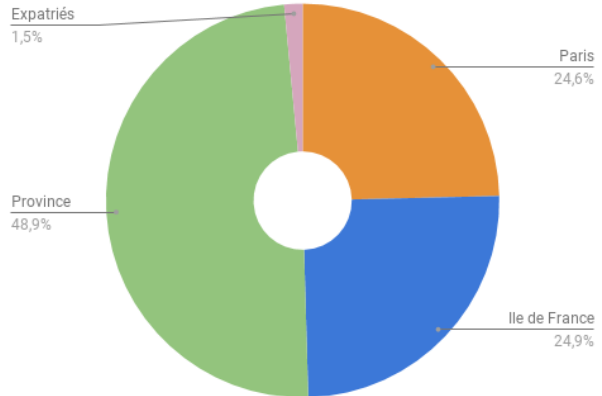
Encours sous gestion



Encours moyen par mandat



Origine géographique de nos clients



Performances nettes de tous les frais*	P1	P2	P3	P4	P5	P6	P7	P8	P9	P10	PEA
<b>Depuis le lancement</b> (01/09/15 au 31/12/17)	5,3%	6,9%	8,6%	10,3%	11,9%	13,6%	16,4%	19,3%	20,6%	24,1%	21,3%
<b>2017</b>	2,0%	2,8%	3,6%	4,4%	5,3%	6,1%	6,9%	7,8%	8,7%	10,4%	11,7%
<b>2016</b>	2,3%	2,6%	3,1%	3,4%	4,0%	4,4%	5,7%	7,1%	6,5%	7,0%	8,6%
<b>2015</b> (01/09/15 au 31/12/15)	0,9%	1,3%	1,6%	2,0%	2,3%	2,7%	3,0%	3,3%	4,2%	5,1%	-
<b>Niveau de risque (SRRI)</b>	1	3	3	3	4	4	4	4	5	5	5

\*performances nettes de tous les frais : contrat de l'assurance-vie, teneur de compte, mandat YOMONI et des sous-jacents (UC, ETF)